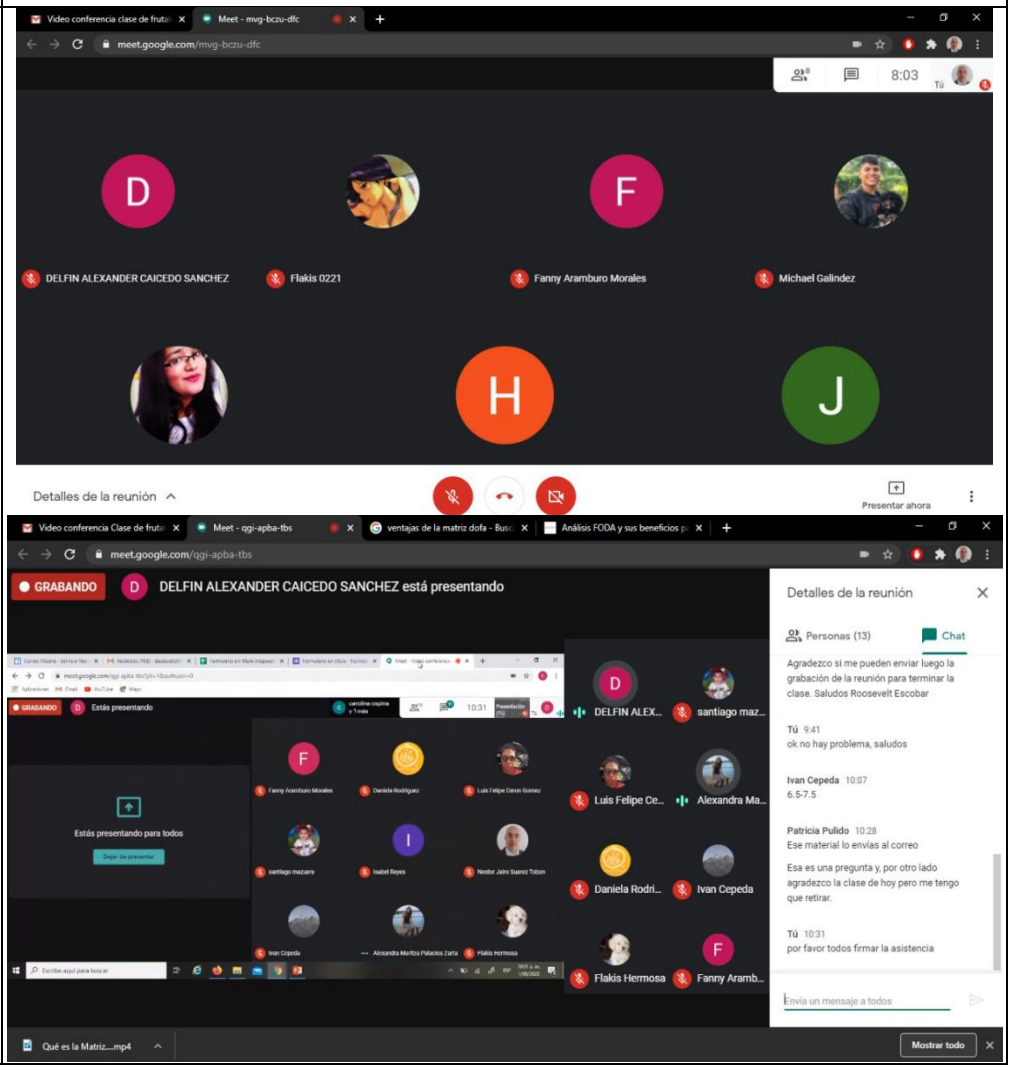
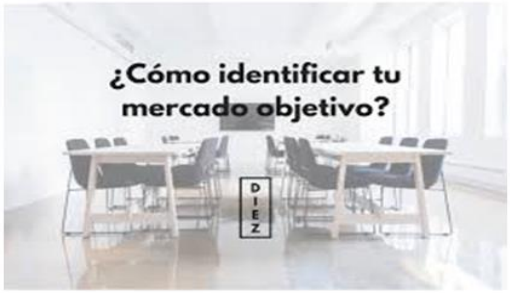
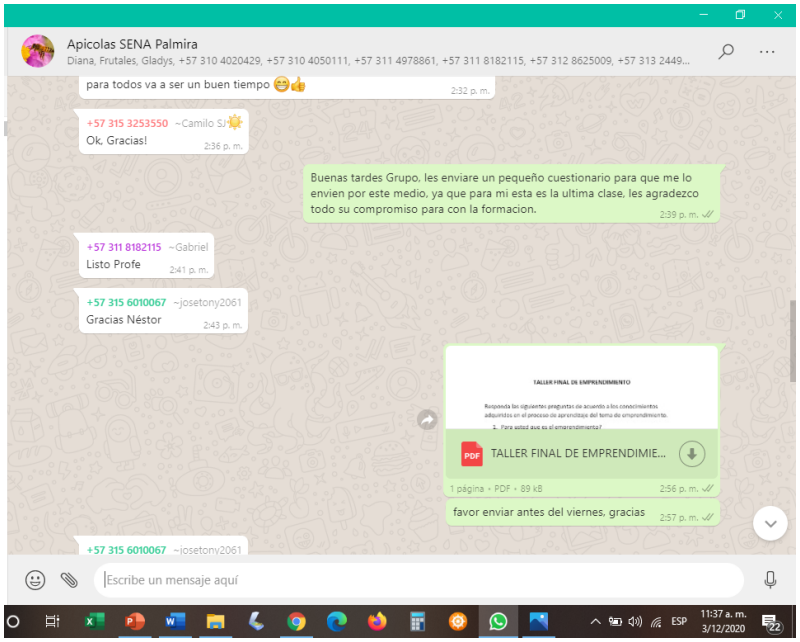
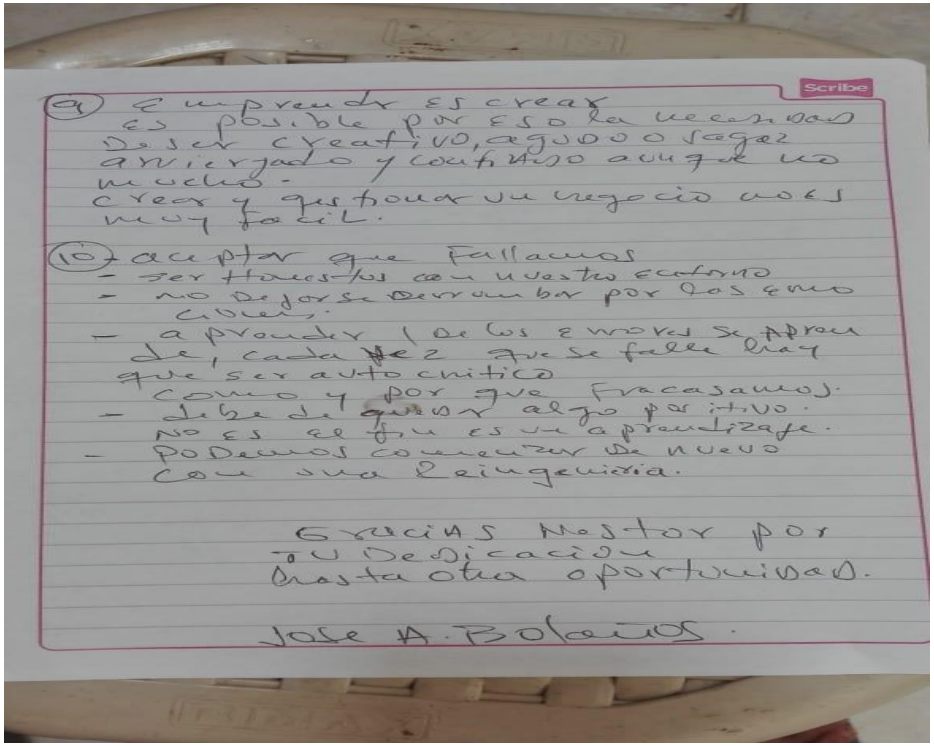
EVIDENCIA MES DE DICIEMBRE

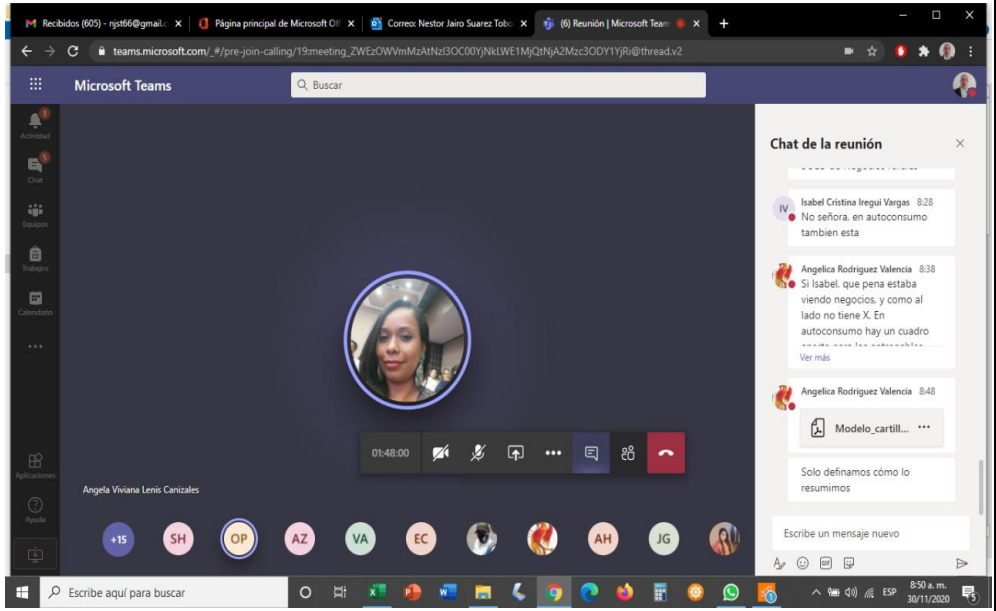
Instructor: Nestor Suarez

Actividades de formación virtual

Descripción de la actividad	Medio tic utilizado	Evidencia fotográfica
talleres de formación virtual de las fichas fichas 2082063 – 2148856 – 2142146 – 2079619 – 2080669 – 2167312 – 2126603 – 2170219 – 2167320 – 2152774 - 2156404	PLATAFORMA MEET	

talleres de formación virtual y presencial, de las fichas fichas 2082063 – 2148856 – 2142146 – 2079619 – 2080669 – 2167312 – 2126603 – 2170219 – 2167320 – 2152774 - 2156404	Plataforma meet, correo electronico y presencial	 Identificacion de mercadeo objetivo Pantallazo de formación presentación taller mercado objetivo  Formación virtual via whatsapp cuestionario emprendimiento

formación virtual , de las fichas No 2082063 – 2148856 – 2142146 – 2079619 – 2080669 – 2167312 – 2126603 – 2170219 – 2167320 – 2152774 - 2156404	Correo electrónico y whatsapp	 Evidencia de taller resuelto por aprendices
Identificación de unidades productivas semestre 2	Presencial	

Identificación de unidades productivas semestre 2		
Reunion Equipo SER - CBI	MEET	

Identificación de unidades productivas semestre 2	Presencial	
Identificación de unidades productivas semestre 2	Presencial	

Explicación de los formatos para la elaboración del test de cualidades del emprendedor

11/09/2020

SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

TEST DE CUALIDADES EMPRENDEDORAS

Regional:	Valle del Cauca - Seleccione
Unidad de emprendimiento:	Seleccione
Nombres y Apellidos:	Angela Maria Lopez Portillo
Fecha de realización del Test:	16/09/2020
Sexo:	Femenino - Seleccione
Edad (en años) al momento del Test:	32 años
Fecha de Nacimiento (dd/mm/aaaa):	01/03/1988

TEST

Marque de forma objetiva con una "X" de acuerdo a lo que considera que se acomoda más a su perfil en cada pregunta

Preguntas	A veces	De acuerdo	En desacuerdo
1. Soy persistente. Soy muy persistente.	X	X	
2. Tengo capital o activos para invertir y estoy dispuesto a perder parte de mis ahorros.		X	
3. Estoy preparado (a), si fuera necesario, a bajar mis estándares de vida hasta que mi negocio sea rentable.		X	
4. Tengo ideas nuevas y diferentes	X		
5. Me adapto a los cambios.		X	
6. Percibo los problemas como desafíos y oportunidades.		X	
7. Me recupero rápido de contratiempos personales.		X	
8. Soy positivo (a) y seguro (a) de mi mismo (a).		X	
9. ~~Disfruto la competencia.~~	X		
10. ~~He estado involucrado (a) en un negocio perecido al que quiere empezar.~~			X
11. Tengo amigos y familiares que me pueden ayudar a empezar y quienes han sido exitosos en sus propios negocios.			X
12. Mi familia y esposo (a) apoyan mi decisión y están preparados a soportar el stress que tendré como consecuencia de mi empresa.		X	
13. Tengo la resistencia física y la fortaleza emocional para manejar el stress del trabajo, las horas extras, y el trabajo durante los fines de semana y feriados.			
14. Soy organizado (a) y me gusta planear con antelación.		X	
15. Me llevo bien con toda clase de gente, desde Gerentes hasta empleados.		X	
16. Tengo buen juicio y seré capaz de emplear a la gente indicada para mi negocio.		X	
17. ~~Puedo manejar y supervisar empleados de forma tal de sacar lo mejor de ellos.~~			
18. Si descubro que no tengo las habilidades básicas o el capital necesario para iniciar mi negocio, estoy dispuesto(a) a retrasar mis planes hasta que lo adquiera.			X
19. Puedo convivir con gente que no me agrada.		X	
20. Puedo reconocer, admitir y aprender de mis errores.		X	
21. Tengo la habilidad de observar el contexto en el que estoy y darme cuenta de lo que quiere la gente.	X		
22. Soy buen vendedor y puedo vender mis ideas y servicios a otras personas.		X	
23. Siempre busco formas de hacer las cosas de una mejor manera.		X	
24. Soy una persona que nunca se da por vencido (a), hago que las cosas sucedan, en vez de esperar a que sucedan.		X	
25. Busco ayuda, retroalimentación y criticismo constructivo para mejorar como persona.		X	
26. Soy bueno (a) para escuchar.	X		
27. Soy bueno(a) tomando decisiones		X	
28. Tengo una buena o muy buena historia crediticia.		X	

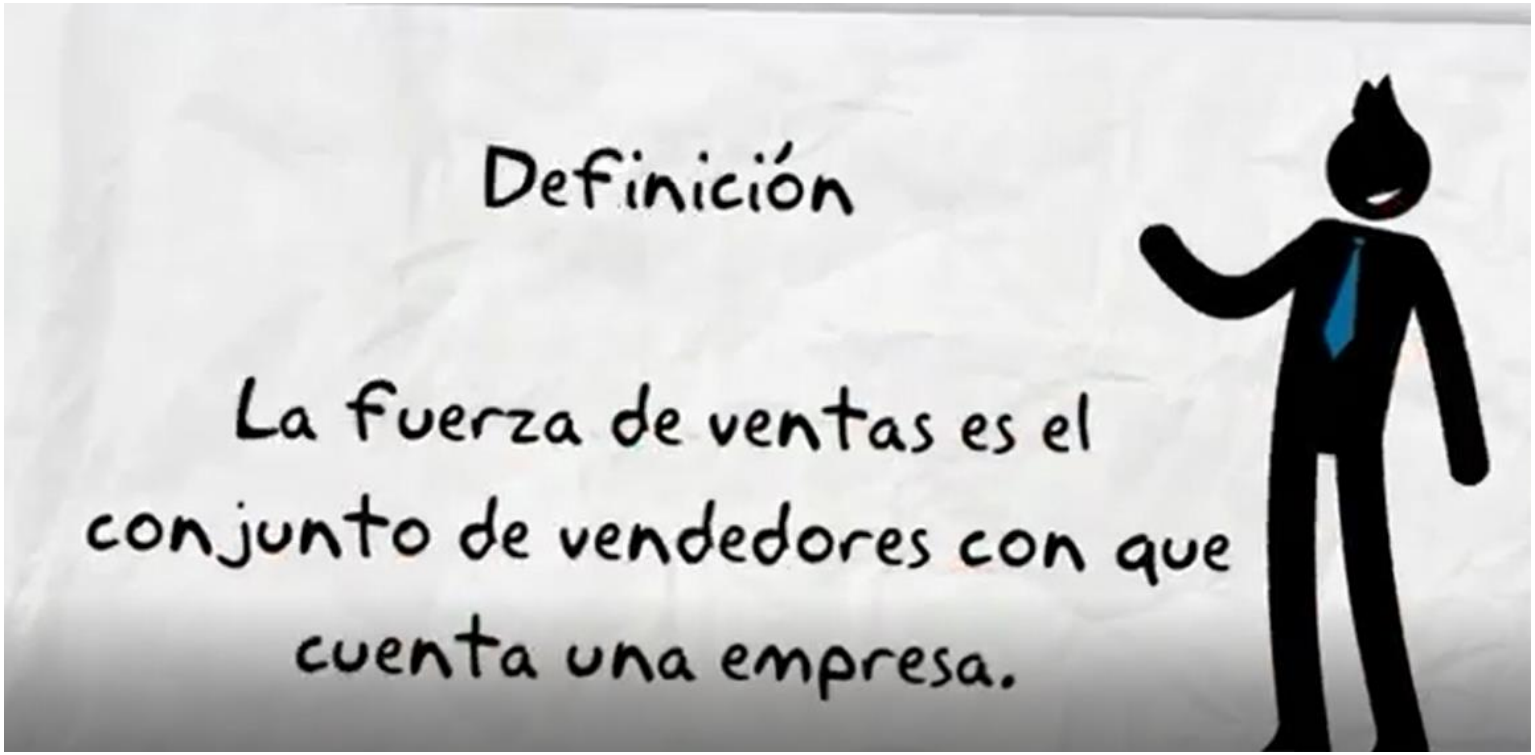
RESULTADOS



TOTAL	0,00%

COMPETENCIAS	DESCRIPCION DE LOS RESULTADOS
Asunción de riesgos	Es probable que usted sea mas feliz en relación de dependencia
Capacidad de negociación	Es probable que usted sea mas feliz en relación de dependencia
Confianza en sí mismo	Es probable que usted sea mas feliz en relación de dependencia
Flexibilidad y adaptarse a cambios	Es probable que usted sea mas feliz en relación de dependencia
Innovación y creatividad	Es probable que usted sea mas feliz en relación de dependencia
Liderazgo de Equipos	Es probable que usted sea mas feliz en relación de dependencia

Taller de formación en emprendimiento empresarial.(Fuerza de ventas)




Por qué se puede aplicar el Mercadeo a varios campos de acción:
Porque es el proceso de planificar y ejecutar la concepción o idea de un producto; para que satisfagan los objetivos y perspectivas de las personas y las organizaciones; teniendo en cuenta la mezcla de producto, precio, distribución y promoción (marketing mix)
Gestion de Mercados

Formación virtual en emprendimiento



identificacion unidades productivas sem 2

